

平成 27 年 9 月 18 日

各位

株式会社 TOKAI ホールディングス

グループのクラウド事業の展開について 大手パブリッククラウドサービスとの接続サービスの フルラインナップによる成長戦略

株式会社 TOKAI ホールディングス（本社：静岡県静岡市、代表取締役社長：鵜田勝彦）の 100%子会社で情報通信事業を担う株式会社 TOKAI コミュニケーションズ（本社：静岡県静岡市、代表取締役社長：鵜田勝彦、以下 TOKAICOM）は、「Google Cloud Platform™ テクノロジーパートナー^(注1、2)」の認定を受け、Google Cloud Platform との接続サービスを開始します。これにより、TOKAICOM は国内の主要な大手パブリッククラウドサービス向けに接続サービスを整備したこととなり、これらを活用することでクラウド関連事業の売上を年平均成長率 9%台で伸ばす事業計画を実現します。

1.概要

TOKAICOM は、キャリア・企業向け通信サービス BroadLine において、Google Cloud Platform との接続サービスを、平成 27 年 9 月 18 日より開始いたします。^(注3)

これにより TOKAICOM は、自社のプライベートクラウドサービスに加え、これまでに整備したアマゾン ウェブ サービス (AWS)、Microsoft Azure、IBM の SoftLayer をはじめとする主要な大手パブリッククラウドサービスとの接続サービスをフルラインナップしたことになります。

TOKAICOM の大手パブリッククラウドサービスの導入実績は、平成 24 年のサービス開始以降、近年急速に伸長しています。TOKAICOM では、接続サービスの提供にとどまらず、オンプレミス側（企業が自社で保有するシステム）の構築やクラウド内の構築まで一気通貫で支援するワンストップソリューションの提供を推進しております。

お客様の中には、パブリッククラウドに移行しないシステム（金融業等、重要度が高く移行が難しいもの）には TOKAICOM のプライベートクラウドを併用する要望もあり、TOKAICOM がパブリッククラウドの導入支援を推進することは、ネットワークサービスの提供だけでなく自社プライベートクラウドの運用サービスの拡大にも寄与するものです。

その基盤として TOKAICOM は、各クラウドサービスのパートナー制度に積極的に参画し、それぞれのクラウドサービスに最適なソリューションを提案するための技術・ノウハウを蓄積しています。TOKAICOM が各クラウドサービス事業者のパートナーとして、クラウド環境の利用拡大を推進し、お客様の要望に最適なクラウドサービスを導入推進することで、クラウドサービス事業者からのさらなる信頼の獲得、ひいては TOKAICOM に対する新規顧客の送客につながることも期待できます。

2.当社クラウド関連事業の特徴

全国にネットワークをもつ大手キャリアに比べ、TOKAICOM は関東一円から東名を經由し関西までのエリアに特化した総延長 5,800km の高品質かつ大容量の自前の光幹線ネットワークを持っています。このネットワークを小規模企業向けから大手企業向けまで提供しており、サービスメニューも 10Mbps から 10Gbps まで幅広く企業のニーズに対応可能なサービスラインナップを揃えています。特に 1Gbps 以上の大容量の領域における価格競争力が強いのが特徴です。

3.クラウド関連事業の成長戦略

TOKAICOM は、TOKAI グループの 2 大収益事業の情報通信サービスを担う会社であり、データセンター、ネットワーク、システム開発、運用サービスまでを一社で手掛ける事業特徴があります。この特徴を活かし、お客様のオンプレミスのネットワーク環境に個別できめ細やかな対応する柔軟なカスタマイズを可能とすることで、多くの実績を上げています。

クラウド関連事業では現在（H27 年度）56 億円の売上を 5 年後（H32 年度）には 88 億円まで成長させてまいります。

（注 1） Google Cloud Platform

Google のクラウドサービス基盤です。Google Cloud Platform を利用することにより、ユーザーは、Google が利用しているものと同じのインフラ上で、アプリケーションの作成、テスト、デプロイすることができるようになります。ウェブ、モバイル、バックエンドの用途別に最適なコンピューティング、ストレージ、アプリケーションの各サービスが提供されています。

（注 2） Google Cloud Platform テクノロジーパートナー

Google のプラットフォームと統合するツールを提供するパートナーのことです。

（注 3） Google Cloud Platform との接続サービス開始に関わる詳細につきましては、株式会社 TOKAI コミュニケーションズが平成 27 年 9 月 18 日にプレスリリースしました『キャリア・企業向け通信サービス BroadLine における「Google Cloud Platform™」との接続サービスの開始について』をご確認ください。

【報道関係の方からのお問い合わせ】

株式会社 TOKAI ホールディングス 広報・IR 室 担当 谷口

TEL : 054-273-4878

グループのクラウド事業の展開について 大手パブリッククラウドサービスとの接続サービスの フルラインナップによる成長戦略

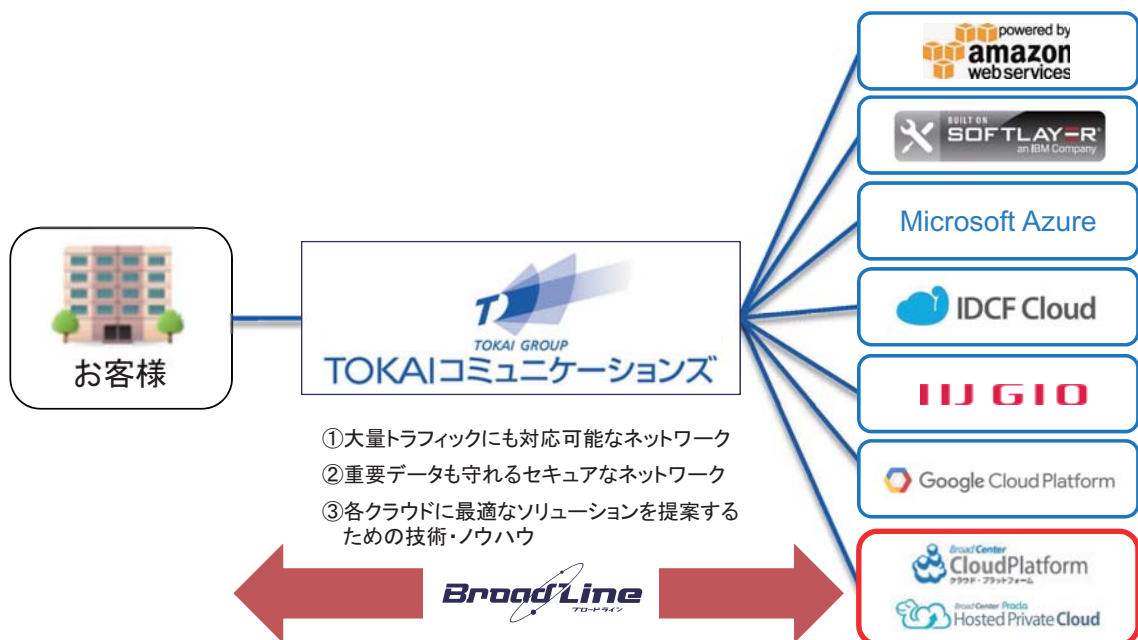
平成27年9月18日

株式会社TOKAIホールディングス

1

クラウド接続サービスのフルラインナップ化

- 自社プライベートクラウドサービス (Cloud Platform、Hosted Private Cloud) に加え、主要な大手パブリッククラウドサービスをフルラインナップ。



2

伸長する大手パブリッククラウドの提供実績



- 平成24年サービス開始以降、近年急速に伸長。
- 金融業など重要度が高く移行できない情報は当社プライベートクラウドサービスを併用するニーズが高い。



大手パブリッククラウドの拡大は、自社クラウドサービスの拡大にも寄与



3

当社自前の法人向け通信サービスのバックボーン

キャリア・企業向け通信サービス

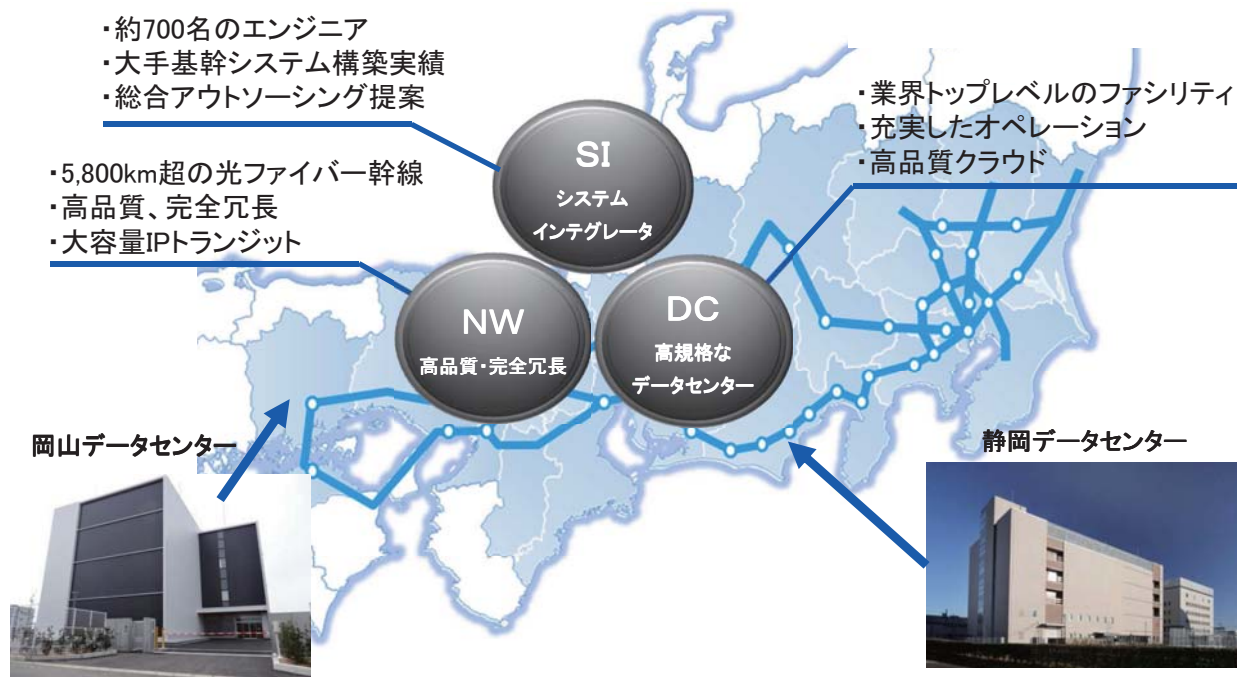


- 関東から岡山まで 総延長 5,800km超の光幹線ネットワーク(リング化、冗長化)
- インターネット回線総量 220Gbps 国内5位 (平成27年9月現在) 出典:「インターネット回線総量Top20」(インプレス社 データセンター完全ガイド)
- 東京～大阪にて超大容量 100Gbps のEthernetサービス開始
- お客様のビジネスを支える 大容量・信頼性 の高いネットワークサービス
- 高品質かつセキュアな パブリッククラウド接続サービス (AWS、SoftLayer 等)

4

関東～関西エリアで高品質なトータルサービス提供

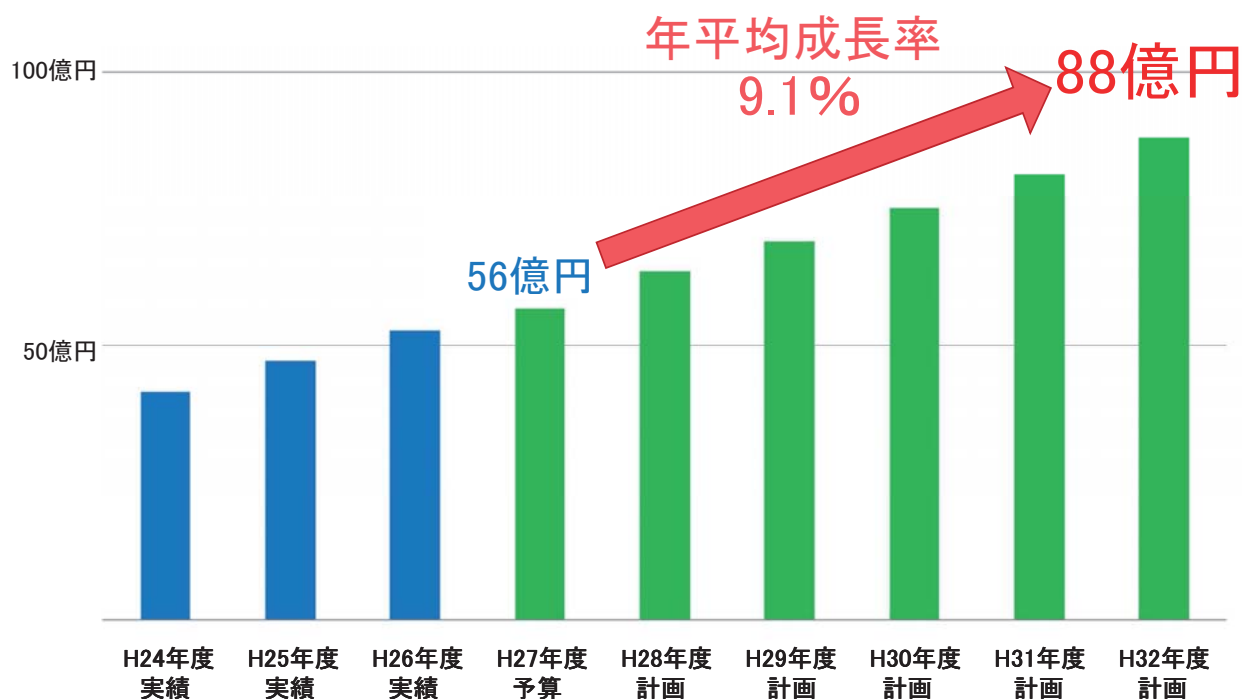
- 「高規格なデータセンター」、「高品質・完全冗長のネットワーク」、「高度な技術力によるシステムインテグレーション」を強みとしたワンストップトータルサービスを提供。



5

当社クラウド関連事業の成長計画

- 国内の主要大手パブリッククラウドとの接続サービスをフルラインナップしたことでクラウド関連事業の売上高を現在の56億円から5年後には88億円(年平均成長率9%)まで成長させてまいります。



6

本資料で記述されている業績予想並びに将来予測は、現時点で入手可能な情報に基づき当社が判断した予想であり、潜在的なリスクや不確実性が含まれています。そのため、様々な要因の変化により、実際の業績は記述されている将来見通しとは大きく異なる結果となる可能性があることをご承知おき下さい。

本資料に関するお問い合わせは下記までお願い致します。

株式会社TOKAIホールディングス 広報・IR室
〒420-0034 静岡県葵区常磐町2丁目6番地の8
TEL: (054)275-0007
FAX: (054)275-1110
<http://tokaiholdings.co.jp>
e-mail: hd-info@tokaigroup.co.jp

